

OPTECK

Les

10

COMMANDMENTS

Pour les traders professionnels

Par Marios Georgiou



Table des Matières

Introduction	3
1. Apprendre avant de vous lancer	4
2. Il n'y a pas de saint graal	4
3. KISS (Keep it simple, stupide) (Faire simple)	5
4. La tendance est votre amie	5
5. Le support et la demande	6
6. Réussissez toutes vos transactions	6
7. Concentrez-vous sur le risque, pas sur la récompense	7
8. Soyez votre propre courtier	7
9. Zen et l'art de la négociation	8
10. Planifiez votre négociation, négociez votre plan	8
Préfixe - A propos de Marios Georgiou	9

Introduction



Ainsi vous négociez depuis un certain temps maintenant, vous gagnez, vous perdez, et vous sentez qu'il est temps de passer au niveau supérieur. N'est-ce pas ? Dans cet eBook, J'ai compilé les **10 commandements** que tous les traders doivent suivre (à mon avis).

Ces règles de base sont tout ce dont vous avez besoin pour transformer votre méthode de négociation, que la pure chance devienne une puissante stratégie.

Je vous recommande fortement de sauvegarder cet eBook et de le lire de temps en temps pour garder les informations fraîches dans votre esprit.

Je vous souhaite une négociation pleine de réussite !

Marios

1. Apprendre avant de vous lancer

L'éducation devrait être la chose primordiale pour chaque trader. La chance du débutant EXISTE, mais ce n'est que pour les débutants. Si vous voulez créer un portefeuille durable - formez-vous :

Lisez, suivez les actualités, soyez curieux. Comprenez le monde autour de vous et vous comprendrez la façon dont les marchés financiers se comportent.



2. Il n'y a pas de saint graal



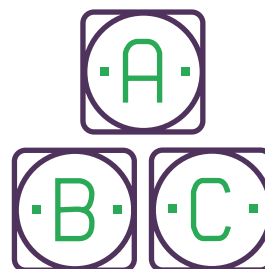
Certains traders passent des années à rechercher la parfaite méthode de négociation. Une méthode qui fonctionnera dans TOUTES les conditions de marché TOUT le temps. Elle n'existe pas ! La clé d'une négociation rentable est de maintenir un portefeuille diversifié, lire les journaux, suivre les tendances et négocier quand votre esprit est clair et précis.

Certaines de vos transactions seront des échecs, mais tant que vous suivez ce commandement, vous aurez toujours de l'argent en compte et plus encore.

3. KISS (Keep it simple, stupide) (Faire simple)

Négocier sur les marchés n'est pas compliqué. Il n'est pas nécessaire d'inonder vos graphiques avec des milliers d'indicateurs ou de regarder des heures d'actualités de marché pour devenir un trader rentable.

Vous n'avez qu'à adopter une ou deux méthodes qui ont du sens pour vous, et n'en bougez pas.



4. La tendance est votre amie



Évitez de négocier sur les marchés « instables », où les prix peuvent changer à tout moment.

Au lieu de cela, concentrez votre énergie sur l'identification de la tendance dominante du marché et négociez dans le sens de la tendance. Rappelez-vous, la tendance est votre amie, jusqu'à ce qu'elle plie.

5. Le support et la demande

Savoir où le prix actuel se situe en relation avec les niveaux de support et de demande peut vous épargner plusieurs mauvaises transactions.

Méfiez-vous des ventes proches du prix de support et des achats proches du prix de la demande.



6. Réussissez toutes vos transactions



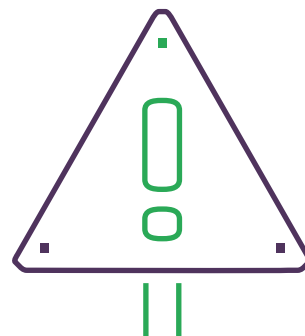
N'oubliez pas : vous ne deviendrez pas riche avec une seule transaction, MAIS il est certain qu'une transaction peut détruire tout votre portefeuille. Il vaut mieux se concentrer sur les petits profits constants, qui, au fil du temps vous aideront à atteindre vos objectifs de liberté financière.

Il est préférable de se lamenter sur une opportunité manquée aujourd'hui que sur un compte de négociation totalement à sec demain.

7. Concentrez-vous sur le risque, pas sur la récompense

Une fois que vous concentrez toute votre attention sur le montant risqué sur chaque transaction et de ses effets sur l'ensemble de votre portefeuille, vous vous placez automatiquement en meilleure position par rapport à d'autres traders. De cette façon, vous êtes certains que vos pertes resteront faibles.

N'utilisez pas un effet de levier trop élevé, n'ouvrez pas trop de transactions et surveillez toujours de très près toutes les positions que vous ouvrez.



8. Soyez votre propre courtier



Approchez les marchés avec la perspective d'un gestionnaire de portefeuille. Diversifiez-vous toujours et ne mettez jamais tous vos œufs dans le même panier.

Qu'il s'agisse de différents types de transactions, des biens ou des délais : la diversification est le meilleur moyen de réduire les niveaux de risque et d'augmenter les profits.

9. Zen et l'art de la négociation

Laissez vos émotions à la porte. La peur et la cupidité sont vos pires ennemis. La peur de rater une transaction sur un point d'entrée inférieur, alors que la peur de perdre des gains se traduira par une clôture prématurée des transactions, seulement pour s'apercevoir que le marché se déplacer dans votre direction.

L'avidité peut vous pousser à maintenir des positions perdantes, dans l'espoir d'un retournement de situation, pour s'apercevoir que le marché fera marche arrière et atteindra votre stop. Quoi qu'il en est, des études ont montré que les changements d'émotions ont des effets désastreux sur les traders.



10. Planifiez votre négociation, négociez votre plan



Une fois que vous avez maîtrisé l'ensemble de ces 9 commandements, vous vous apercevrez que vous suivrez automatiquement le dernier commandement qui est aussi le plus important : **SACHEZ** quand rentrer, **SACHEZ** quand sortir, **SACHEZ** que vous êtes prêts à prendre des risques et **CONNAISSEZ** le résultat possible de chacune de vos transactions.

Plus important encore : ne vous écartez pas de votre plan.

Préfixe - A propos de Marios Georgiou

Marios est le directeur du département des investissements et de la gestion de portefeuille de Opteck. Il est avec nous depuis 2011, formant et servant des milliers de traders dans le monde entier pour les mener vers le succès.

Il a commencé en tant que trader sur obligation, où il a expérimenté l'exposition de première ligne aux analyses fondamentales et ses impacts sur les marchés. Il est ensuite devenu dealer et a développé ses compétences en analyses techniques, en ajoutant la négociation sur le forex, les capitaux et les matières premières à son arc.

Au cours de ces dernières années, Marios a été analyste quantitatif, communiquant avec des milliers de traders tout en analysant des centaines de stratégies. Il les a décortiquées et a identifié les éléments principaux afin de savoir ce qui différencie les bonnes stratégies des mauvaises.

Sa spécialité est d'identifier et combiner diverses stratégies et les outils de gestion du risque pour extraire une croissance alpha rentable sur les marchés mondiaux.

Marios est disponible pour en discuter davantage sur:

Marios.georgiou@opteck.com